



SIA GOKSTAD HUS
Reģ.Nr. 40103646457

Mazā Skolas iela 2-1, Rīga, LV-1050, Latvija, T. +371 27095098, email: info@gokstadhus.com, www.gokstadhus.com

Darba devējs: SIA Gokstad Hus

Amata nosaukums: Pārdošanas menedžeris

Termiņš: 10.11.2023

Nodarbinātības forma: Pastāvīgs

Darba vieta: Olaine

Vai vēlaties kļūt par mūsu jauno, prasmīgo pārdošanas vadītāju Skandināvijā?

Kā pārdošanas menedžeris SIA Gokstad Hus strādāsi pie saliekamo koka elementu pārdošanu mājām un kotedžām, kā arī IN-FILL sienu elementiem daudzdzīvokļu un komerciālām ēkām.

Iegūsi jaunus klientus un turpināsi attīstīt pārdošanu ar esošajiem klientiem.

Šis ir neatkarīgs amats ar labām personīgās izaugsmes iespējām. Jums būs savs klientu portfelis un savs pārdošanas budžets.

Ir svarīgi, lai jums patiktu kontakts ar klientiem un ceļošana.

Uzdevumi:

- Pārdošana jauniem un esošajiem klientiem Norvēģijā un Skandināvijā
- Aprēķināt un sagatavot cenu piedāvājumus
- Sasniegt budžetu

Vēlamā kvalifikācija un īpašības:

- Zināšanas par būvniecības nozari vai nu kā būvinženierim, galdniekam/amatniekam, piegādātājam vai pārdevējam
- Laba tehniskā izpratne
- Mērķtiecība un strukturētība
- Patīk izaicinājumi
- Labu attiecību veidotājs
- Labas angļu valodas zināšanas

Par darba devēju:

- Gokstad Hus apgrozījums ir aptuveni 2,5 milj. EUR un 30 darbinieki
- Gokstad Hus piedāvā labu apmācību un uzraudzību
- Jums būs fiksēta alga un labas prēmiju un apdrošināšanas shēmas
- atalgojums no 2000-3000EUR Bruto.
- Sīkāku informāciju par amatu var iegūt, sazināties ar rūpnīcas vadītāju Juriju Valevko
Pieteikumu un CV varat sūtīt Jurijam Valevko uz jurijs@gokstadhus.com.

Certified by:

